

1С:КОМПЛЕКСНАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ 8

ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ И УЧЕТА

V8.1С.RU/KA

Решение «1С:Комплексная автоматизация 8» дает возможность быстрого внедрения, в том числе поэтапного. Это преимущество обеспечивается за счет сбалансированного функционального состава прикладного решения и возможностей платформы «1С:Предприятие 8». По мере изменения требований бизнеса и законодательства прикладное решение может быть перенастроено, расширено за счет более полного использования функционала, интеграции с другими приложениями на платформе «1С:Предприятие» и с другими решениями.

В комплект поставки «1С:Комплексная автоматизация 8» вместе с одноименным прикладным решением включены:

- 1С:Бухгалтерия 8;
- 1С:Управление торговлей 8;
- 1С:Зарплата и управление персоналом 8.

С продуктом «1С:Комплексная автоматизация 8» предприятие может выбрать удобный для себя вариант автоматизации и оптимальную политику ее проведения, которые наилучшим образом соответствуют задачам и планам в текущей ситуации:

- провести замену используемых комплексных решений предыдущих версий (в частности, КОМПЛЕКСНОЙ КОНФИГУРАЦИИ 7.7 «Бухгалтерия+Торговля+Склад+Зарплата+Кадры», конфигурации «Производство+Услуги+Бухгалтерия») на современное интегрированное решение нового поколения;
- обеспечить поэтапное развитие информационной системы предприятия – от решения первоочередных задач на основе отдельных приложений или их связанных комплексов к созданию единой информационной системы предприятия на основе «1С:Комплексная автоматизация 8»;
- автоматизировать отдельные задачи с помощью прикладных решений «1С:Предприятие 8», входящих в состав продукта;
- или использовать другие, удобные для предприятия варианты.

Внедрение и сопровождение прикладных решений могут выполнять партнеры 1С и квалифицированные ИТ-специалисты предприятия.

ВАРИАНТЫ ПОСТАВОК ПРОДУКТА

1С:Комплексная автоматизация 8..... 47 400 руб.

1С:Комплексная автоматизация 8
для десяти пользователей + клиент-сервер «1С:Предприятие 8» 119 400 руб.

Для увеличения числа рабочих мест необходимо приобрести соответствующее число дополнительных лицензий. Лицензии на дополнительные рабочие места предоставляют пользователю право работать с любым количеством прикладных продуктов.

Пользователи комплексной конфигурации «Бухгалтерия + Торговля + Склад + Зарплата + Кадры», конфигурации «Производство + Услуги + Бухгалтерия» и других продуктов версии 7.7 могут приобрести «1С:Комплексную автоматизацию 8» по специальной цене (на условиях агрейда).

Для приобретения и квалифицированной поддержки продукта «1С:Комплексная автоматизация 8» необходимо обращаться к партнерам «1С», работающим под маркой «1С:Франчайзинг». Партнерская сеть насчитывает тысячи профессиональных коллективов, специалисты которых аттестованы фирмой «1С» и имеют большой опыт до- и послепродажного обслуживания клиентов, внедрения комплексных систем автоматизации управления и учета различного масштаба, обучения пользователей.

Более подробная информация на сайте: v8.1c.ru/ka

Для приобретения программ обращайтесь к партнеру фирмы «1С».

Полный список партнеров можно получить в фирме «1С»



Фирма «1С», Москва, 123056, а/я 64
Отдел продаж: Селезневская ул., 21
Телефон: (495) 737-92-57
www.1c.ru; e-mail: 1c@1c.ru

Фирма «1С» расширяет сеть партнеров. Мы ищем организации, способные оказывать услуги по продаже, установке, конфигурированию и сопровождению системы программ «1С:Предприятие» у пользователей.



4 601546 064042

1С:КОМПЛЕКСНАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ 8

Бухгалтерия + Торговля + Склад + Зарплата + Кадры

Продукт «1С:Комплексная автоматизация 8» позволяет организовать на предприятии единую информационную систему, охватывающую основные задачи управления и учета:

- управление продажами, запасами и закупками
- управление отношениями с клиентами (CRM)
- ценообразование
- оперативное ресурсное планирование
- управление денежными средствами и взаиморасчетами
- упрощенный производственный учет
- управление основными средствами и оборудованием
- бухгалтерский и налоговый учет
- регламентированная отчетность
- расчет зарплаты и управление персоналом
- мониторинг и анализ эффективности для руководителей

Программный продукт разработан на технологической платформе «1С:Предприятие 8» и значительно превосходит по возможностям аналогичные комплексные решения версии 7.7.

В числе основных преимуществ:

- расширенный функционал
- развитые средства построения экономической и аналитической отчетности
- принципиально новые возможности анализа финансово-хозяйственной деятельности
- эргономичный интерфейс
- высокая масштабируемость и производительность
- мощные средства разграничения прав доступа

Обладая широкими и сбалансированными функциональными возможностями, «1С:Комплексная автоматизация 8» создает для владельцев, руководителей и сотрудников предприятия единую рабочую среду, удобную и эффективную как для выполнения ежедневных задач, так и для анализа и поддержки управленческих решений.

V8.1С.RU/KA

1С:КОМПЛЕКСНАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ 8

«1С:Комплексная автоматизация 8» охватывает основные бизнес-процессы предприятия, обеспечивая «бесшовную» автоматизацию и создание единого информационного пространства на технологической платформе «1С:Предприятие 8».

Решение обеспечивает четкое разграничение прав доступа к информации и к выполнению тех или иных действий – в зависимости от статуса сотрудника.

В единой информационной базе можно вести управленческий и регламентированный (бухгалтерский, налоговый) учет как одной, так и нескольких организаций – например, нескольких организаций, входящих в холдинг.

Факт совершения хозяйственной операции регистрируется один раз и получает отражение в управленческом и регламентированном учете. Эти возможности существенно снижают трудоемкость за счет использования общих массивов информации и однократного ввода данных.

Управленческий учет по предприятию можно вести в любой выбранной валюте, бухгалтерский и налоговый учет ведется в национальной валюте. Регламентированная отчетность для каждой организации формируется раздельно.

Управление продажами, запасами и закупками

Прикладное решение позволяет автоматизировать задачи учета, контроля, анализа и управления на предприятиях, которые ведут оптовую, розничную, комиссионную торговлю (включая субкомиссию), осуществляют прием товаров на комиссию, продажу в кредит, торговлю по заказам.

Программа обеспечивает решение следующих задач:

- планирование продаж и закупок
- управление поставками и запасами
- управление взаиморасчетами с контрагентами

Функционал управления заказами позволяет оптимальным образом размещать заказы покупателей и отражать их в планах подразделений в соответствии с принятой в компании стратегией исполнения заказов и схемами работы (работа со склада, под заказ). При регистрации заказа необходимые товары будут автоматически зарезервированы на складах предприятия, а при отсутствии нужного количества товаров – может быть сформирован заказ поставщику.

Для розничной торговли поддерживаются технологии работы как с автоматизированными, так и не автоматизированными торговыми точками.

Автоматизировано отражение возвратов товаров (от покупателя, поставщику). Ведется учет возвратной многооборотной тары как особого вида товарно-материальных ценностей.

Управление отношениями с клиентами (CRM)

Управление отношениями с клиентами является неотъемлемой функциональной областью современной комплексной информационной системы предприятия. В прикладном решении реализован основной функционал, обеспечивающий персонализированный подход в отношении каждого контрагента – покупателя, поставщика, смежника и др.

- регистрация и хранение информации о контрагентах, истории взаимодействия
- оповещение о событиях и запланированных действиях
- анализ и планирование контактов и сделок
- интегрированный анализ отношений с клиентами
- оценка эффективности рекламных и маркетинговых акций

Ценообразование

Развитые механизмы ценообразования позволяют предприятию определять и реализовывать ценовую политику в соответствии с имеющимися аналитическими данными о спросе и предложении на рынке и себестоимостью реализуемой продукции.

В прикладном решении реализованы следующие возможности:

- построение различных схем формирования цен и скидок
- контроль за соблюдением сотрудниками установленной ценовой политики
- сопоставление отпускных цен предприятия с ценами поставщиков и конкурентов
- учет накопительных скидок по дисконтным картам

Оперативное ресурсное планирование

Программа предусматривает планирование по следующим направлениям деятельности: продажи, производство, закупки. На основании планов продаж, производства и закупок составляются планы для отдельных участков деятельности и отдельных объектов планирования.

Состав плана может быть детализирован в рамках основного периода плана – на год, полугодие, квартал, месяц, декаду, неделю, день. Каждая позиция плана может быть детализирована по контрагентам, договорам и заказам.

Для ускорения процесса подготовки планов предусмотрен специальный инструмент – «Помощник планирования».

Управление денежными средствами и взаиморасчетами

«1С:Комплексная автоматизация 8» позволяет организовать:

- оперативный учет и контроль движения денежных средств предприятия на расчетных счетах и в кассах
- оперативное планирование поступлений и расходов денежных средств – платежный календарь

Платежный календарь представляет собой совокупность заявок на расходование денежных средств и планируемых денежных поступлений. При составлении платежного календаря автоматически проверяется его выполнимость (достаточность денежных средств на счетах и в кассах предприятия).

Предусмотрена возможность учета денежных расчетов в иностранных валютах. Обеспечивается взаимодействие со специализированными банковскими программами типа «Клиент-банк».

Функционал управления взаиморасчетами с контрагентами охватывает полный цикл операций по взаимодействию с деловыми партнерами от момента возникновения обязательств по договорам до их выполнения. Программа позволяет анализировать изменение задолженности во времени, поддерживает методики учета задолженностей в различных разрезах: по договорам, заказам, счетам.

Производственный учет

В «1С:Комплексной автоматизации 8» поддерживается «упрощенный» учет производства, который позволяет без использования сложных механизмов (в частности – сложных алгоритмов распределения затрат, посменного планирования, определения лимитов отпуска материалов и пр.) обеспечить учет производственных процессов – от момента передачи материалов в производство до выпуска готовой продукции.

Прикладное решение предоставляет следующие возможности:

- ведение массивов нормативно-справочной информации, необходимых для учета готовой продукции
- планирование и учет выпуска готовой продукции
- учет сырья, материалов, полуфабрикатов и готовой продукции
- учет брака
- учет спецодежды и спецохранки
- учет и анализ производственных затрат, расчет плановой и фактической себестоимости

Управление основными средствами

В программе предусмотрен учет следующих видов долгосрочных активов:

- оборудование, поступившее на предприятие и не переданное в эксплуатацию
- оборудование, переданное в монтаж
- объекты строительства
- основные средства

Поддерживается широкий спектр способов расчета амортизации.

Бухгалтерский и налоговый учет

Приложение обеспечивает ведение учета и подготовку регламентированной отчетности в соответствии с российским законодательством.

Автоматизирован учет по всем участкам:

- учет банковских и кассовых операций
- учет расчетов с контрагентами, персоналом, бюджетом
- учет материалов, товаров, продукции
- учет затрат и расчет себестоимости
- учет основных средств и нематериальных активов
- учет торговых операций, в том числе в розничной и комиссионной торговле

Поддерживается налоговый учет по общему и упрощенному режимам налогообложения, а также с применением ЕНВД по отдельным видам деятельности. Для возможности сопоставления данных бухгалтерского и налогового учета методики учета и механизмы хранения информации максимально приближены друг к другу. Ведение налогового учета по налогу на добавленную стоимость реализовано в соответствии с нормами главы 21 Налогового кодекса РФ, в том числе в условиях применения ставки НДС 0 %.

На основе данных бухгалтерского и налогового учета формируется регламентированная отчетность.

Расчет зарплаты и управление персоналом

Программа предназначена для поддержки кадровой политики компании и автоматизации расчетов с персоналом:

- расчет заработной платы
- автоматический расчет начислений, удержаний, налогов и взносов с ФОТ
- отражение начисленной зарплаты и налогов в затратах предприятия
- управление денежными расчетами с персоналом, включая депонирование
- кадровый учет и анализ кадрового состава
- автоматизация кадрового делопроизводства
- планирование потребностей в персонале
- планирование занятости и графика отпусков работников
- управление финансовой мотивацией персонала

Мониторинг и анализ эффективности для руководителей

«Монитор эффективности» позволяет руководителю охватить «весь бизнес одним взглядом» – с помощью ключевых показателей, которые рассчитываются на основе оперативной информации. В состав прикладного решения включен набор из 50-ти «преднастроенных» показателей эффективности. Возможна быстрая разработка новых показателей.

Основные возможности «Монитора эффективности»:

- план-фактный анализ ключевых показателей
- отслеживание динамики показателей
- возможность уточнения информации
- представление информации в наглядной и удобной форме

«Монитор эффективности» по сути является основной «точкой входа» в информационную систему предприятия для владельцев бизнеса и руководителей высшего уровня.

Функциональный состав «1С:Комплексной автоматизации 8» включает наиболее массово востребованные функции – с учетом реальных потребностей широкого круга пользователей.

Программа поддерживает обмен юридически значимыми электронными документами с поставщиками и покупателями (сервисы «1С-ЭДО», «1С-Такском»), отправку отчетности в контролирующие органы и другие виды электронного документооборота с ними (сервис «1С-Отчетность»).

При необходимости дальнейшего наращивания функционала информационной системы возможен переход на «1С:Управление производственным предприятием 8» и на «1С:ERP Управление предприятием 2.0».